

株式会社MNS 概要(3期生 市川圭)

1. 会社の理念

全ての人がいきいきと繋がる社会を築く！

※まちづくりとは立派な建物を建てることだけではありません。その建物に心が入らないと本当に豊かなまちとはいえません。

人と人とが繋がることで、人が生き、建物が生き、社会が豊かになっていきます。私たちは人と人をつなぎ、育むことで、ソフト面から豊かな社会を作っていきます。

2. 会社のビジョンとミッション

① ビジョン

- ・ 貴重な人的資源が適切な業務に向き合える環境を作る事で、サービスの最大化と働き甲斐のある社会を構築する。
- ・ 人と人とが広く関わる社会を構築することで相互の理解を促し、幸福度と生産性の高い豊かな社会を実現する。

② ミッション

- ・ 地域で良質な医療・介護をお届けするクリニック・事業所の営業活動を請け負うことで医療従事者の負担を減らし、熱意ある医療従事者と地域をお繋ぎする。その結果、本来あるべき役割である患者様・ご家族様と向き合うことに集中できる環境をつくる。
- ・ 在宅医療・介護について、実務面のみならず制度面も含めた相互理解ができる医療・介護連携社会を構築する。

3. 事業のしくみ

- ・ **営業人材のシェアリングサービス**
株式会社MNSが営業職を雇用し、在宅医療・介護分野の複数のクリニックや訪問看護ステーションなどに曜日ごとに派遣する仕組み。
(例: 月曜はAクリニック、火曜はB訪問看護…といった形で複数の事業所を担当)
- ・ 雇用の安定と成果に応じた報酬制度を両立(最低保証＋インセンティブ)。
- ・ 求人難に悩む事業者にとって「採用コスト・育成コスト・雇用リスクを回避できる」メリットがある。

4. 社会的影響

- ・ 労働人口減少に直面する社会において「限られた人材を有効活用するモデル」として機能。
- ・ 母子家庭・父子家庭、介護離職者、シニア世代など「従来は働きにくかった層」に新しい就業機会を提供。
- ・ 医療・介護従事者が「本来の患者・家族へのケア」に集中できる環境づくりに貢献。
- ・ 事業者・労働者・受け入れ先の三者が Win-Win-Win となる仕組みを目指す。

5. 事業概要

- ・ 設立: 2021年に個人事業主として起業、2023年に株式会社化。
- ・ 人材シェアリング単価: 1日4万円／報酬は売上の50%を職員に還元。
- ・ 研修事業・メルマガ配信なども展開し、顧客基盤の拡大を図っている。
- ・ 将来的には採用代行・研修請負・クライアント同士の人材交流などへ事業拡張を見据えている。

6. ベネフィット(顧客・関係者にもたらす価値・便益)

1. 営業人材確保＋柔軟配置

複数法人との契約を想定し、1人の人材を複数事業所でシェアリング。営業人材をフル稼働させつつ、個別事業所の採用リスクを低減。

2. 人材育成・キャリアパス支援

未経験者でも学びの期間を設けて育成。育児中でも働ける環境を意識した求人・体制づくり。

3. 低コスト研修提供

事業者・医療・介護従事者に配慮した低価格～無料枠の研修を提供し、現場に知識を届ける。

4. 信頼・関係構築促進

制度・仕組みだけでなく「現場・制度を併せて理解する」スタンスで研修・支援を設計。
顧客(医療法人・介護事業者等)と伴走するコンサルタントとしての姿勢を強調。

5. 認知・ブランディング強化

講演・セミナー、動画公開、ブログ、SNS発信を通じ、医療・介護業界での認知基盤を構築。

6. エリア密着・フットワークの強み

地域を限定して密な訪問営業・関係構築を実現。遠方エリアは条件相談とし、拡張性も確保。

7. 現場主導・実践重視

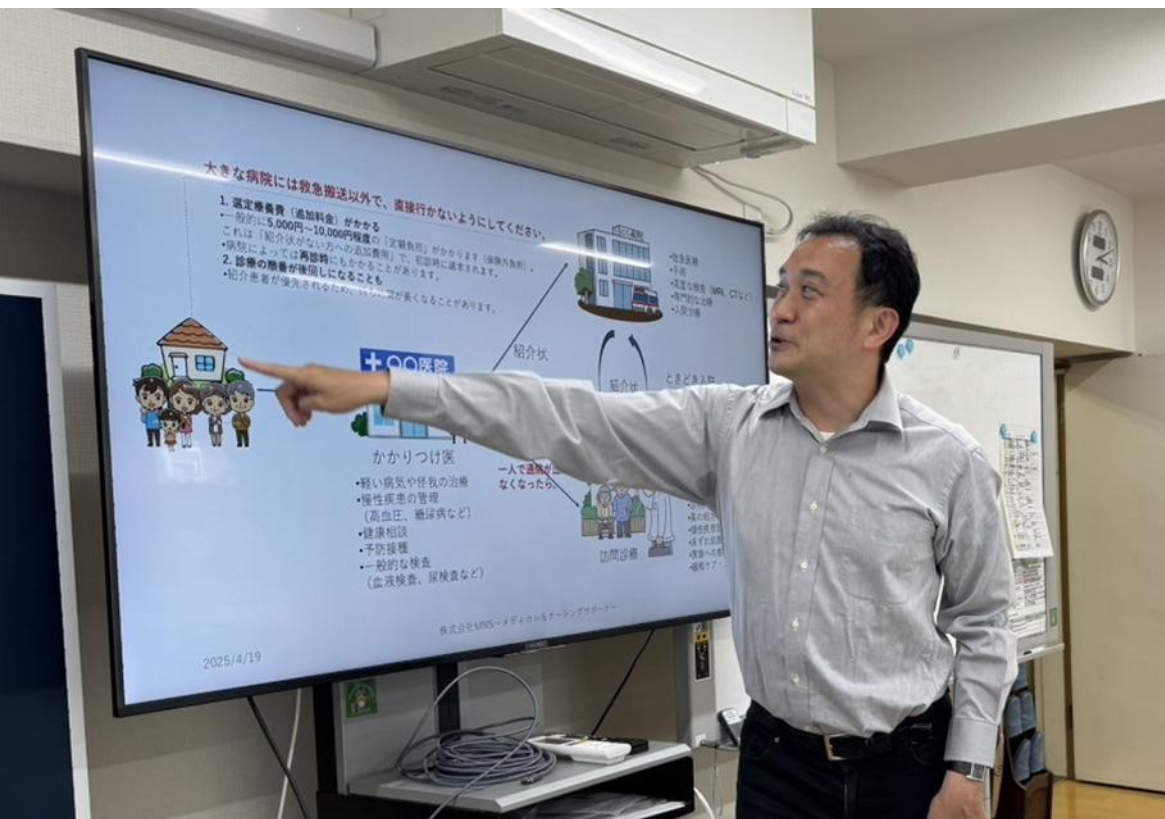
「理論のみではなく、一緒に汗を流すコンサルタント」として、現場参加型で支援。

要望に対する柔軟な対応

営業請負に加え、職員向け研修、経営に関する壁打ち、M&Aに関わる市場調査の実績もあり。

7. これまでの取引・研修実績

・帝人ヘルスケア株式会社(東証プライム上場帝人グループ)・株式会社メディカルシステムネットワーク(東証スタンダード上場)・ソフィアメディ株式会社(東証プライム上場 エムスリーグループ)・株式会社フレアス(東証グロース上場)・医療法人社団おおぞら会 つばさクリニック・株式会社AT(訪問看護ステーションアットリハ)・地域の訪問看護ステーション・地域包括支援センター など他多数



第16回

研修会のご案内

在宅医療・介護の基礎知識

研修の内容

◆在宅医療・介護が必要な社会背景

・今後の人口動態はどうなるのか？
・地域包括ケアシステムとは？
・介護保険制度とは？
・病院はどう変わっているのか？
・居宅介護支援事業所の仕組み
・在宅介護サービスの種類

◆在宅医療の基礎知識

①訪問看護について
②訪問診療について
③訪問歯科について
④その他サービスの概略
・訪問薬局
・訪問管理栄養士 など

◆お薦めの対象者

・在宅医療・介護の初心者
・はじめて役職につかた
・在宅医療全般の制度について整理したい方

◆これまでにご参加下さった方々

・訪問診療・訪問看護
・地域包括支援センター
・老健・医療機器メーカー
・医療コンサル会社・学生
・介護ビジネスへの参入を考えている方 など

【日時】 2025年10月30日 (木)

13:30~16:45 (開場: 13:20)

【場所】 ユニコムプラザさがみはら ミーティングルーム5

【参加費】 10,000円/人 (税込) 定員: 10名

行政関係者(地域包括職員含む): 無料 (各事業所2名まで)

居宅介護支援事業所の職員: 無料 (各事業所2名まで)

開設1年以内の事業所: 無料 (各事業所2名まで)

医療・介護業界に興味のある学生さんも無料です！

会場までの地図
(相模大野駅徒歩2分)

面会赤枠のQRコードよりお申し込みができます。
株式会社MNS (メディカル&ナッシング・サポート)

研修講師

代表取締役社長
市川 圭

起業前の主な経歴

20代

・日本IBMビジネスサービス (株) 新規営業部署 (インサイドセールス) の立ち上げメンバーとして100名以上の営業の中で常にTOP 3位以内
・アデコ株式会社 (人材世界最大手) 求職者を求人企業と結びつけるマッチングで常にTOPの成績

30代

・コンパテック・ジャパン株式会社 被覆材・ストーマ製品メーカー世界最大手で日本法人営業職のお手本となる。
・相模原市議会議員 1期4年間
地域医療政策・財政・地域づくりを中心に活動

40代

・医療法人社団永研会 (世田谷区) 地域連携の立て直し (訪問診療・訪問歯科・訪問リハ・医科外来・歯科外来) の法人内の連携と営業活動
・ソフィアメディ株式会社 神奈川県東久保エリヤ長としてソフィア訪問看護ステーション伊勢原・本厚木・アイリス小田原の立ち上げ・統括責任者
・その後、起業しMNSを開業する。

主な研修実績

・帝人ヘルスケア株式会社 (東証プライム上場帝人グループ)
・株式会社メディカルシステムネットワーク (東証スタンダード上場)
・株式会社フレアス (東証グロース上場)
・医療法人社団おおぞら会 つばさクリニック
・株式会社AT (訪問看護ステーションアットリハ)
・各地の訪問看護ステーション・地域包括支援センター
など他多数。

本研修会へのお申し込みはこちらのQRコードよりご登録下さい！

その他の研修の詳細や今後の予定はこちらのブログから確認下さい！

お気兼ねなくお問い合わせください！

TEL 090-2559-2839 E: kei54316@outlook.jp

※メールにてお気軽にお問い合わせくださいませ。

株式会社MNS 市川 圭

自治会さんでの勉強会講師をした際の写真です。

定期的に開催している勉強会のチラシです。